2018 더존비즈온 IR세미나

2018. 07. 13

더존비즈온





1. 現 Business / NEW Business

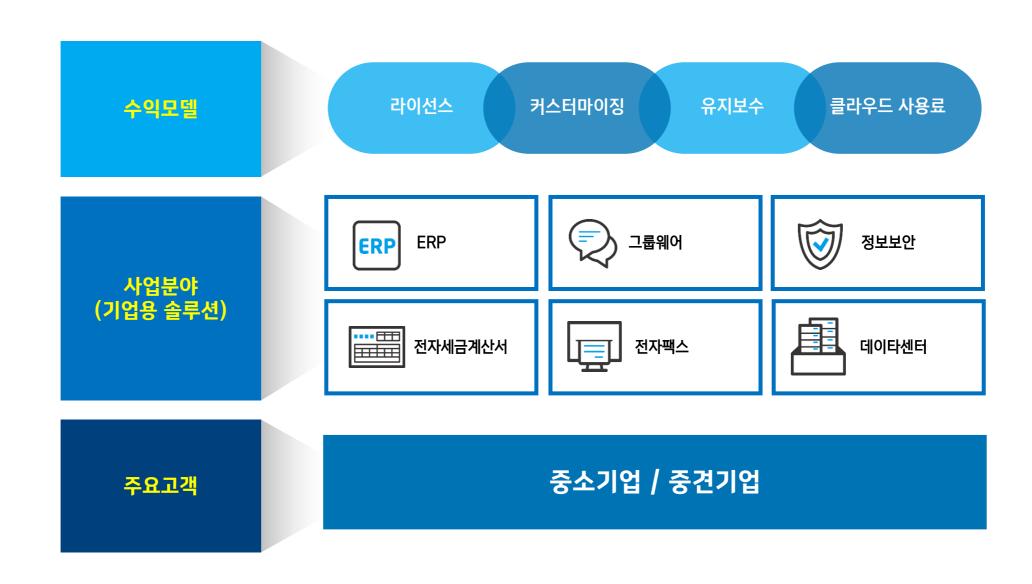




2018 더존비즈온 IR 세미나 2

2. 주요고객 / 사업분야 / 수익모델





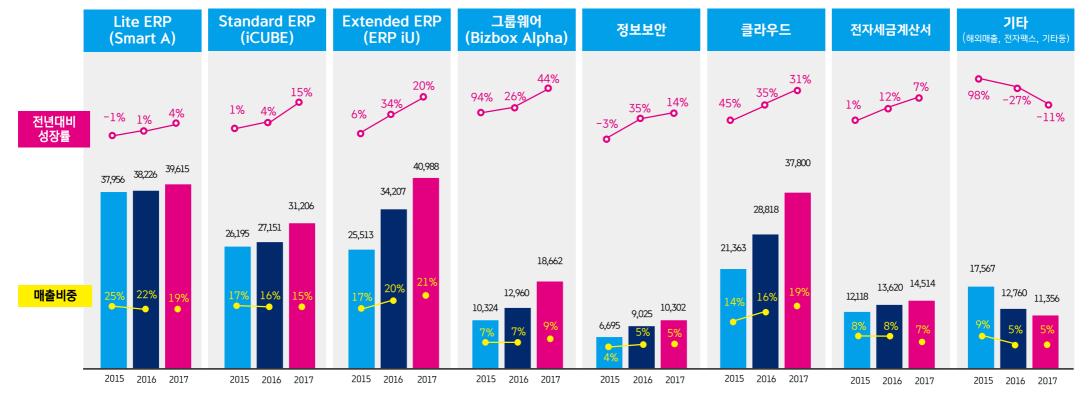
2018 더존비즈온 IR 세미나 3 대존비즈온

3. 매출현황 (연결기준)





[단위:백만원]



4. ERP - Line up





매출액

2018 더존비즈온 IR 세미나 5

5. 클라우드 - Line up

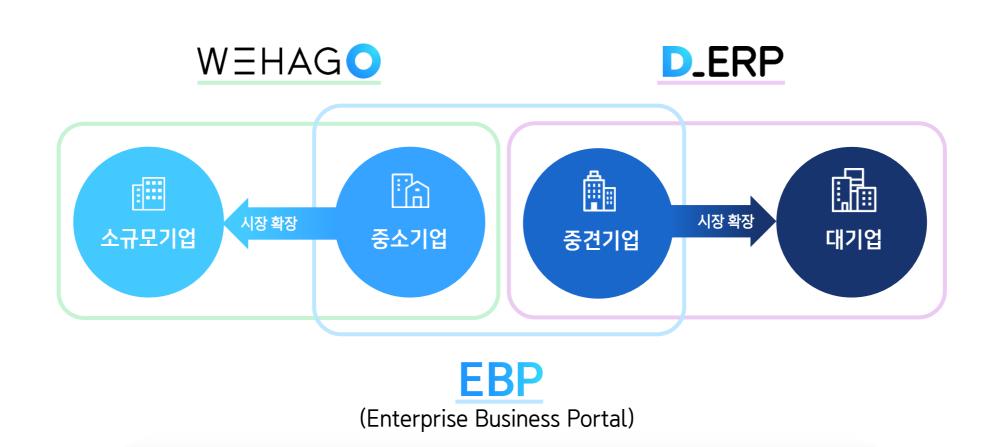


SaaS	Smart A Cloud Edition Bizbox Cloud 보안(Argos EDM)	iCUBE Cloud Edition Cloud Fax 전자금융 & 전자세금계산서	iU Cloud Edition	
PaaS				In-house Cloud
IaaS	IDC Service Cloud Server			
	Public Cloud Service		Hybrid Cloud Service	Private Cloud Service

2018 더존비즈온 IR 세미나 6

6. 고객(시장) 확대 전략 / 더존의 성장 전략



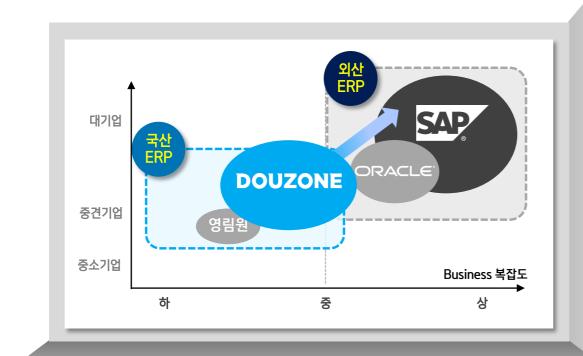


패키지 솔루션 회사 _____ 플랫폼 회사로 진화

7-1. D-ERP 시장 분석 및 목표시장



중견/대기업시장에서 외산 ERP 벤더는 시장확대의 한계로 License 중심 매출 확보에 집중하고 있으나,비용에 대한 부담을 느끼는 고객을 중심으로 대안을 모색하고 있어, 외산 ERP Winback 시장이 본격적으로 확대될 시점으로 예상됨



외산 ERP Winback 시장 확대 예상

외산 ERP 를 도입한 고객중심으로 운영비용 증가 및 기술적 종속으로 불만 확대

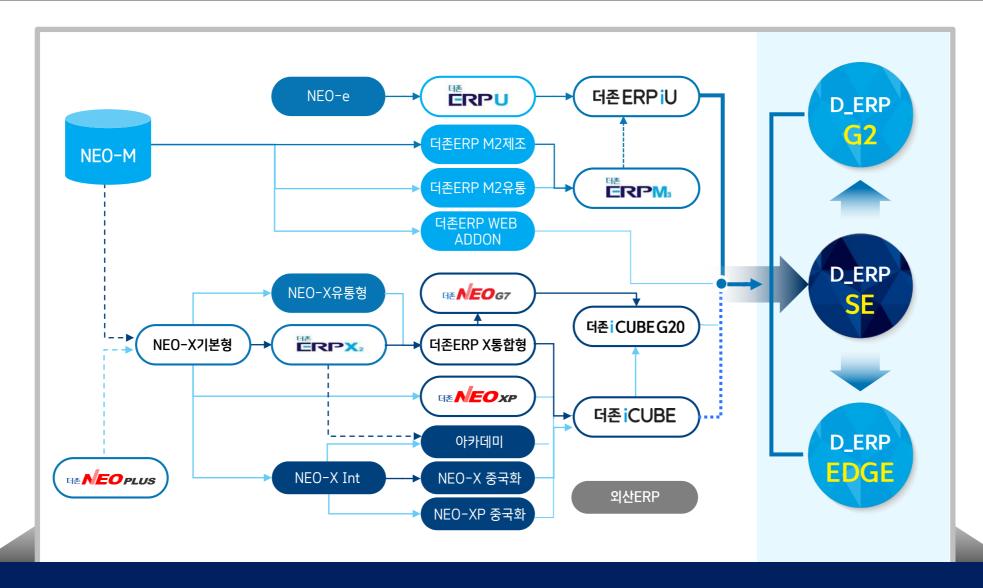
- SAP 의 license Audit 강화 및 유지보수 비용 증가
- 사용이 불편하고 어려움
- 기술적 의존성 심화로 사업환경 변화에 신속하게 대응하기 어려움

중견/대기업 ERP 고도화 및 전환구축(Winback)시장 확대

- 최근 중견/대기업 시장에서 ERP 고도화가 필요한 고 객 중심으로, 외산 ERP를 고려하지 않고, 적극적으로 대안을 찾고 있어 ERP Winback 사업기회가 확대되 고 있음
- 국내 ERP업체는 컨설팅 역량 및 Package 완성도를 높여 본격적 중견/대기업시장 시장 공략 준비 중

7-2. 더존ERP 발전 과정





20여년 간 규모별 업종별 고객의 요구사항을 수용하여 차세대 D_ERP 개발







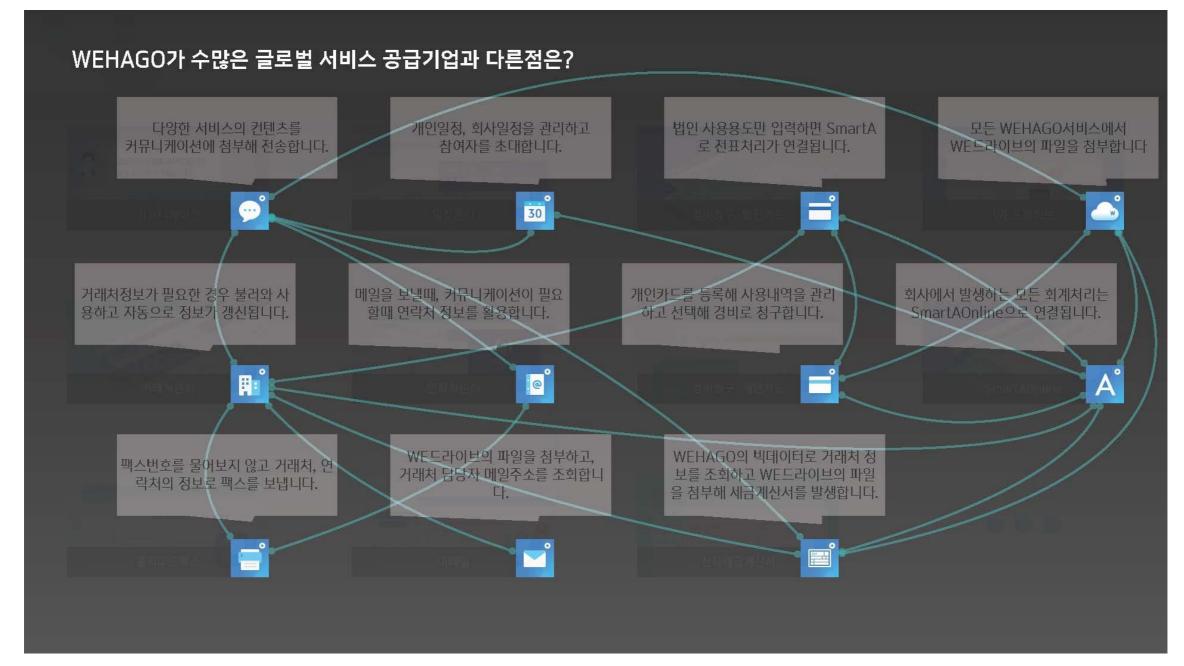




WEHAGO의 구성 (기본서비스)











기술과 비즈니스를 융합하는 플랫폼





BIG Data & AI 기반 경영혁신









Artificial Intelligence

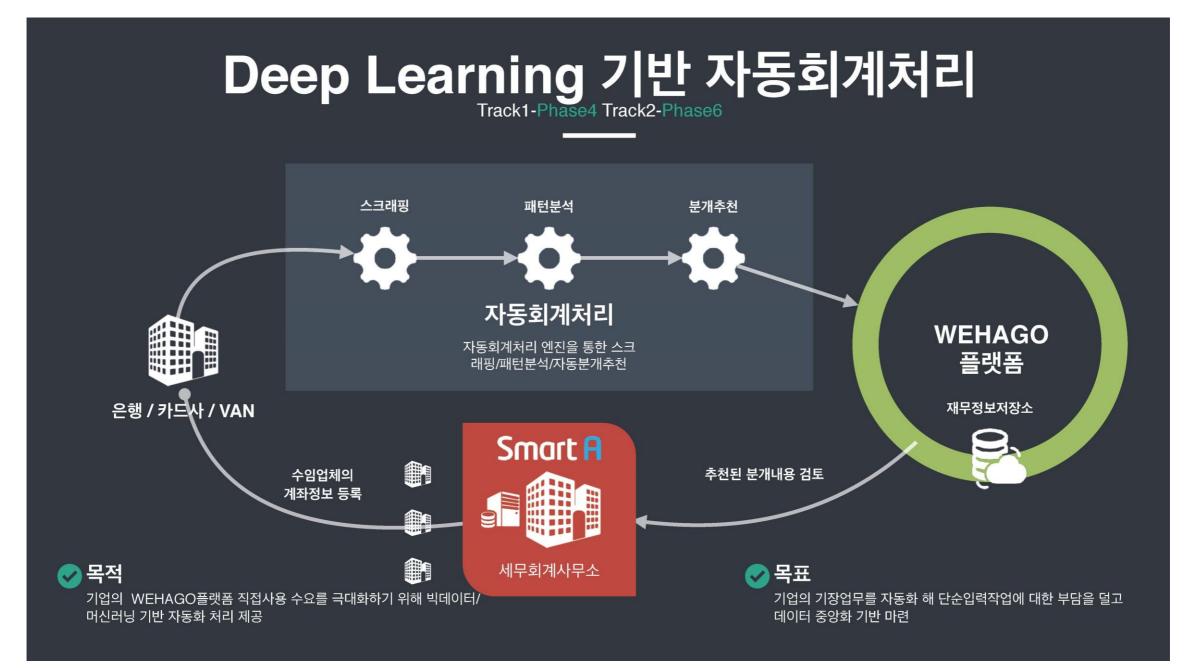
기업구매정보 재무회계정보 거래정보

인사/급여정보 세무신고정보 상품정보 커뮤니케이션

회계처리자동화 구매추천 위험예측

전문가서비스 인재추천 재무상태분석





감사합니다.



